

Nous recherchons sur notre site de Pontarlier (25),

Directeur Commercial (H/F) en CDI



Qui sommes-nous ?

Leader sur le marché des fluides dans les secteurs de l'automobile, l'industrie et l'aéronautique (valves de roues, injection, climatisation, régulateurs de pression, ...), le site de Pontarlier (64 M€ de C.A dont 65% est réalisé à l'export – 400 collaborateurs) produit près de 200 millions de pièces par an, livrées dans 80 pays. Réputés pour notre forte culture d'innovation, nous apportons à nos clients des solutions innovantes et adaptées aux enjeux de la mobilité de demain (gestion thermique des véhicules électriques,...).

Votre futur challenge :

Rattaché-e au Directeur Général, vous managez l'équipe commerciale (4 Chefs de marché et 1 assistante) et un portefeuille clients de 50M€ sur notre activité Core Business (Valves de roues, Valves de Climatisation et Valves Industrielles).

Vous travaillez en étroite collaboration avec le Service Recherche & Développement et la Direction industrielle.

Vous êtes membre du Comité de Direction de l'entreprise.

VOTRE MISSION :

- Vous définissez la politique commerciale et élaborez la stratégie marketing.
- Vous définissez les études de marchés, le lancement de nouveaux produits ainsi que la politique de prix et conditions de vente.
- Vous effectuez le suivi et l'analyse de la concurrence.
- Vous assumez la responsabilité des prévisions commerciales de l'entreprise, des budgets commerciaux à long terme et de la tenue des statistiques commerciales.
- Vous suivez l'évolution des ventes (gammes de produits, parts de marché).
- Vous développez les contacts avec les principaux clients et prospects de la 1ère monte et vous intervenez dans la négociation des contrats importants.
- Vous menez les réunions Commerciales et participez aux Salons Professionnels.
- Vous supervisez la réalisation des outils marketing et publicitaires (brochure, catalogue, communication).
- Vous assurez le développement des compétences de votre équipe.

Les déplacements sont réguliers et s'effectuent en France et Europe principalement.

Votre profil :

De formation type Bac + 5 Ecole de commerce ou ingénieur, vous justifiez idéalement d'une première expérience sur une fonction similaire. La connaissance du secteur automobile est un plus.

Vous maîtrisez l'anglais technique et vous vous exprimez de manière fluide.

Vos valeurs humaines font de vous un manager à l'écoute et motivant pour votre équipe !

Ce que nous offrons :

Un poste stratégique et responsabilisant, avec un véritable périmètre de management. Un défi industriel ambitieux dans un cadre de vie privilégié !

Rémunération & avantages : CDI, statut Cadre, rémunération selon profil et expérience.

Retraite sur-complémentaire, prime vacances, chèques vacances, tickets restaurant, 12 jours de RTT + 2 jours de congés supplémentaires, télétravail possible, navette pour covoiturage possible depuis Besançon. Envoyez votre candidature (CV + lettre de motivation) à : candidatures@schneider-pacific.fr